

## CZY KUPIĆ FIRMĘ, CZY ZAŁOŻYĆ WŁASNĄ?

Dla osób rozpoczynających działalność gospodarczą po raz pierwszy, może to być trudne i frustrujące doświadczenie. Jeśli mamy dobry pomysł i jesteśmy przygotowani na ciężką pracę, można pomyśleć o założeniu własnej firmy. Jeśli natomiast chcemy uniknąć pewnych typowych przeszkód, na które napotyka początkująca firma, lepszą opcją może być kupno istniejącej firmy lub franszyzy.

### ZAŁOŻENIE WŁASNEJ FIRMY

#### Korzyści

- Całkowita swoboda w planowaniu i prowadzeniu firmy, zgodnie z własną wizją.
- Nie jest się ograniczonym przez zasady wprowadzone przez kogoś innego, przez sprawy zaistniałe w przeszłości lub przez zasoby firmy.
- Okazja do wprowadzenia czegoś nowego na rynek.
- Może to być mniej kosztowna opcja niż kupno istniejącej już firmy.

#### Przeszkody

- Osiągnięcie rentowności może potrwać długo.
- Nie ma gwarancji, że firma odniesie sukces. Wiele nowych firm upada.
- Trudniej jest uzyskać fundusze ponieważ wierzyciele lub inwestorzy będą podejmowali ryzyko wspierając naszą ideę.

### KUPNO ISTNIEJĄCEJ FIRMY LUB FRANSZYZY

#### Korzyści

- Korzyść z pracy, która została już wykonana przy ustanowieniu renomy firmy, rozwinięciu stosunków z klientami, ustaleniu procedur firmy i pozyskaniu aktywów.
- Można szybciej uzyskać rentowność.
- Można łatwiej uzyskać fundusze, ponieważ model biznesu jest już sprawdzony.

## PRZESZKODY

- Wstępna inwestycja jest często wyższa w porównaniu z rozpoczęciem własnej działalności gospodarczej.
- Model i sposób prowadzenia firmy przez poprzedniego właściciela lub właściciela franszyzy może nie być najlepiej dostosowany do naszej wizji.