

## الامتياز

قد يكون البدء في العمل الخاص أمراً هائلاً بالنسبة لأصحاب الأعمال الذين يقومون بذلك لأول مرة. وقد يكون الاستثمار في مفهوم امتياز ناجح بالفعل اختياراً رائعاً لمشروع أعمال جديد.

### ما هو الامتياز؟

الامتياز هو طريقة لتوزيع المنتجات والخدمات. حيث يقوم مانح الامتياز (صاحب العمل الأصلي) بمنح ترخيص باستخدام علامته التجارية أو اسمه التجاري مقابل أجر. ويتم السماح للحائز على الامتياز (الشخص الذي يشتري الامتياز) باستخدام اسم عمل مانح الامتياز والعلامة التجارية للعمل. وتقوم بصفتك حائزاً على الامتياز بدفع مبلغ معين من المال لمانح الامتياز (أرباح طويلة المدى) من أرباح الامتياز. وعادة يقوم مانح الامتياز بإعداد اتفاقية امتياز معك بحيث تشمل تفاصيل حول كيفية إدارة الامتياز.

### ما هي مميزات امتلاك امتياز؟

- تبدأ بفكرة أعمال مؤكدة.
- تحصل على مساعدة في البدء في الأعمال (المعدات، الموردين، التدريب).
- يمكنك شراء لوازمك بالجملة.
- يستفيد عمالك من الاعتراف باسم علامة تجارية قائمة.
- يوجد بالفعل سلسلة توريدات وعملاء قائمة.
- يمكن للاستثمار في امتياز ناجح أن يكون مربحاً.
- معدلات فشل الامتيازات منخفضة.

### ما هي عيوب امتلاك امتياز؟

- تتم إدارة الامتيازات بنفس الطريقة، لذلك تكون نسبة المرونة في إدارة العمل بالطريقة التي تريدها أقل. يمكن أن يكون ذلك محبطاً إذا كانت لديك أفكارك فيما يتعلق بطريقة تشغيل عمالك.
- كلما كان الامتياز ناجحاً، كلما ارتفع ثمن شرائه.
- هناك تكاليف مستمرة مثل الأرباح طويلة المدى والإعلان.
- قد لا يقدم بعض مانحي الامتياز الكثير من الدعم، مثل التدريب أو التوجيه.
- عادة ما تكون اتفاقيات الامتياز في صالح مانح الامتياز، لذلك تأكد من مراجعة محاميك للاتفاقية جيداً قبل التوقيع.
- يتم تحديد موقع الامتياز بناء على تقدير مانح الامتياز.
- لا تتوفر حماية قانونية للفرد الحائز على الامتياز/المالك.